

VERNIS CLAESSENS SA

Créée en 1887, **Vernis Claessens** distribue ses peintures, notamment *Classidur*, *Montana* et *Jallut* via ses 13 points de vente intégrés en Suisse romande et plus récemment en Suisse Alémanique, mais également auprès d'environ 200 distributeurs représentant plus de 1000 points de vente en Europe.

Vernis Claessens est une société du groupe français **Cromology**, acteur européen du marché de la peinture décorative, avec des marques emblématiques telles que *Tollens* ou *Zolpan* en France, *MaxMeyer* ou *Duco* en Italie, *Revetón* en Espagne ou *Robbialac* au Portugal et des produits de spécialités comme les peintures de **Vernis Claessens**. **Cromology** lui-même détenu à 100% par le numéro 4 mondial, **Nippon Paint**, dont l'ambition est d'accroître son positionnement en Europe.

Si vous recherchez un environnement de travail à échelle humaine, des activités variées et des perspectives de développement, alors contactez-nous pour rejoindre les équipes de Vernis Claessens SA en tant que

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL (H/F) CDI – 100% – Bienne

VOTRE RÔLE

- Vous conseillez et vendez nos produits à nos clients entrepreneurs et applicateurs professionnels.
- Vous vous chargez de l'activation des grandes entreprises de la région.
- Vous prospectez et attirez de nouveaux clients.
- Vous maintenez des relations durables avec vos clients.
- Vous assurez l'assistance technique avant et après-vente.

VOTRE PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un CFC dans le domaine de la peinture et/ou vente.
- Vous êtes bilingue allemand / français
- Vous avez un goût prononcé pour la vente.
- Vous possédez une expérience réussie de quelques années dans notre domaine d'activité et pouvez faire valoir des résultats significatifs.
- Vous êtes organisé, engagé, et contribué au développement de l'organisation.
- Vous êtes force de persuasion.
- Vous avez le goût du challenge et vous savez travailler en équipe. Organisé, autonome et proactif sont les qualités dont vous faites preuve pour atteindre vos objectifs.

VERNIS CLAESSENS OFFRE

- Un parcours d'intégration complet, avec notamment un cursus de formation à l'ensemble de nos gammes produits, outils & process.
- Des produits de très haute qualité et innovants qui suivent les tendances du marché.
- Un rattachement à notre tout nouveau magasin de Crissier.
- Une formation continue, notamment via notre plateforme e-learning.
- Un management de proximité.
- Une étroite collaboration avec l'équipe en point de vente.
- Un environnement dynamique et des possibilités d'évolution.
- Une rémunération attractive et motivante (fixe + primes sur objectifs).
- Des prestations sociales attrayantes.

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, certificats de travail et diplômes) envoyés à l'adresse mail suivante : recrutement@claessens.com.

VERNIS CLAESSENS SA

Vernis Claessens wurde 1887 gegründet und vertreibt seine Farben, insbesondere Classidur, Montana und Jallut, über seine 13 integrierten Verkaufsstellen in der Westschweiz und seit kurzem auch in der Deutschschweiz, aber auch über etwa 200 Händler, die mehr als 1000 Verkaufsstellen in Europa repräsentieren.

Vernis Claessens ist ein Unternehmen der französischen Gruppe Cromology, einem europäischen Hersteller auf dem Markt für Dekorationsfarben, mit symbolträchtigen Marken wie Tollens oder Zolpan in Frankreich, MaxMeyer oder Duco in Italien, Revetón in Spanien oder Robbialac in Portugal und Spezialprodukten wie den Farben von Vernis Claessens. Cromology selbst gehört zu 100 % der weltweiten Nummer 4, Nippon Paint, deren Ziel es ist, ihre Position in Europa auszubauen.

Wenn Sie ein überschaubares Arbeitsumfeld, abwechslungsreiche Tätigkeiten und Entwicklungsperspektiven suchen, dann kontaktieren Sie uns und werden Sie Teil des Teams der Vernis Claessens SA als

TECHNISCHER KAUFMANN (M/W) Unbefristet - 100% - Biel

IHRE AUFGABEN

- Sie beraten und verkaufen unsere Produkte an unsere Kunden, die Unternehmer und professionelle Applikatoren sind.
- Sie kümmern sich um die Aktivierung von Grossunternehmen in der Region.
- Sie akquirieren und gewinnen neue Kunden.
- Sie pflegen langfristige Beziehungen zu Ihren Kunden.
- Sie leisten technische Unterstützung vor und nach dem Verkauf.

IHR PROFIL

- Sie verfügen über ein EFZ im Bereich Malerei und/oder Verkauf.
- Sie sind zweisprachig Deutsch / Französisch.
- Sie haben eine ausgeprägte Vorliebe für den Verkauf.
- Sie verfügen über einige Jahre erfolgreiche Erfahrung in unserem Tätigkeitsbereich und können bedeutende Ergebnisse vorweisen.
- Sie sind organisiert, engagiert und tragen zur Entwicklung der Organisation bei.
- Sie verfügen über Überzeugungskraft.
- Sie haben Lust auf Herausforderungen und sind teamfähig. Organisiert, selbstständig und proaktiv sind die Qualitäten, die Sie unter Beweis stellen, um Ihre Ziele zu erreichen.

CLAESSENS LACKE BIETET

- Eine umfassende Einarbeitung, die insbesondere eine Schulung für alle unsere Produkte, Werkzeuge und Prozesse.
- Qualitativ hochwertige und innovative Produkte, die den Markttrends folgen.
- Anbindung an unsere neu eröffneten Zentrale in Crissier.
- Ständige Weiterbildung, insbesondere über unsere E-Learning-Plattform.
- Ein kundennahes Management.
- Eine enge Zusammenarbeit mit dem Team in den Filialen.
- Ein dynamisches Umfeld und Entwicklungsmöglichkeiten.
- Eine attraktive und motivierende Vergütung (Festgehalt + zielorientierte Prämien).
- Attraktive Sozialleistungen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Arbeitszeugnisse und Diplome), die Sie bitte an folgende E-Mail-Adresse senden: recrutement@claessens.com