



VERNIS CLAESSENS SA

Créée en 1887, la société Vernis Claessens distribue ses produits via ses 13 points de vente intégrés et un réseau de près de 200 distributeurs dans plus de 1000 points de vente en Europe. En 2006, la société a rejoint le groupe Cromology. En date du 1er juillet 2016 Vernis Claessens SA a racheté les activités de la société Jallut SA.

Si vous recherchez un environnement de travail à échelle humaine, des activités variées et des perspectives de développement, alors contactez-nous pour rejoindre les équipes de Vernis Claessens SA en tant que

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL (H/F) – CDI Morges – Ouest lausannois

VOTRE RÔLE

- Conseiller et vendre nos produits à nos clients entrepreneurs et applicateurs professionnels
- Prospector et acquérir de nouveaux clients
- Maintenir des relations durables avec vos clients
- Assurer l'assistance technique avant et après-vente
- Bâtir l'image de l'entreprise et de ses produits

VOTRE PROFIL

- CFC dans le domaine de la peinture et/ou vente
- Expérience confirmée et réussie dans le domaine d'au minimum 3 ans
- Personnalité ouverte, orientée solutions et résultats
- Organisé, engagé, contribue au développement de l'organisation, habileté à négocier et force de persuasion

VERNIS CLAESSENS OFFRE

- Des produits de très haute qualité et innovants qui suivent les tendances du marché
- Des formations internes et externes (produits, techniques de vente, etc.)
- Un environnement dynamique et des possibilités d'évolution
- Des prestations sociales attrayantes

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, certificats de travail et diplômes) envoyés à l'adresse mail suivante : recrutement@claessens.com.